

Hoe je jouw ondernemersjaar effectief afrondt

eZine december 2011

Beste lezer,

Voor sommige ondernemers is december de drukste maand van het jaar: die maand moet het gebeuren qua omzet. Voor anderen is het juist een rustige maand, waarin projecten worden afgerond en geen nieuwe opdrachten beginnen. Behoor je tot die laatste groep, dan is dit een mooi moment om terug te kijken op het afgelopen jaar. **Pak je doelen die je voor dit jaar geformuleerd had erbij en ga na in hoeverre ze gerealiseerd zijn.**

Een manier om op een effectieve manier terug te blikken is door middel van een soort reflectieverslag. Coaches laten hun cliënten na elke sessie een dergelijk verslag schrijven. Hierin geeft hij of zij aan hoe hij het gesprek ervaren heeft, wat hem is bijgebleven en wat hij op gaat pakken de komende tijd. **Deze manier van reflecteren zorgt voor inzicht in het proces dat de cliënt doormaakt en stimuleert dat deze concreet actie onderneemt.**

Een dergelijke reflectie kun je ook prima op je eigen onderneming toepassen. Je kunt jezelf bij het terugkijken op het afgelopen jaar vergelijkbare vragen stellen:

- Wat is er dit jaar allemaal gebeurd?
- Wat waren belangrijke leerpunten van afgelopen jaar?
- Waar leg ik komend jaar de nadruk op? Waarop ga ik actie ondernemen?

Voeg aan dit lijstje de evaluatievragen ‘Wat ging er goed (in 2011)?’ en ‘Wat kan er beter?’ toe en er ontstaat vanzelf een prima uitgangspunt voor je doelen voor het komende jaar.

Benieuwd naar mijn doelen voor 2012? In het volgende eZine, dat in januari verschijnt, lees je er meer over.

Rest mij nog om je fijne feestdagen en een succesvol 2012 te wensen!

Groetjes, Noeky Karreman

Beschikbaar voor projectcoördinatie

Vanaf januari 2012 heb ik weer ruimte om nieuwe opdrachten op het gebied van projectcoördinatie aan te nemen. Dus ken je een bedrijf dat extra ondersteuning bij hun marketing- of communicatieklus kan gebruiken? Of kom je zelf door alle drukte niet meer aan ontwerpen,

programmeren of fotograferen toe? Laat het me weten (06-28 25 01 17 of noeky@karreman010.nl)!
Ik ben zowel strategisch als uitvoerend inzetbaar, al vanaf twee uur per week.

Meer informatie en mijn ervaring vind je op www.karreman010.nl/diensten/projectmanagement/ .

Dit is een eZine van Noeky Karreman. Ik ondersteun kleine ondernemingen die de zakelijke kant van hun bedrijf succesvol willen professionaliseren, waardoor ze meer declarabele uren kunnen maken.

Doorsturen?

Ken je iemand voor wie dit eZine interessant kan zijn? Je mag hem natuurlijk doorsturen. Alvast bedankt daarvoor! Abonneren kan via mijn website: www.karreman010.nl

KARREMAN 010°, advies in ondernemen

www.karreman010.nl

noeky@karreman010.nl

06-28 25 01 17

KvK 24407985

Twitter: www.twitter.com/noekykarreman

Blog: www.karreman010.nl/blog