

Trainingsinformatie Acquisitie

Wat komt aan bod?

Elke training is een combinatie van nieuwe kennis en inzichten en leren van elkaars ervaringen.

Onderwerpen die tijdens deze training aan bod komen:

- Hoe kom ik aan leuke opdrachten, die ook nog wat opleveren?
- Hoe benader ik potentiële klanten?
- Wat is een goede elevator pitch?
- Hoe zorg ik ervoor dat potentiële klanten mij vinden?
- Wat is het belang van netwerken?

Wat levert het op?

Naast het verbeteren van je ondernemersvaardigheden leer je tijdens deze training:

- meer gestructureerd met acquisitie omgaan
- hoe je minder tijd aan acquisitie hoeft te besteden: klanten vinden jou

Voor wie?

Deze training is bedoeld voor kleine ondernemingen en zzp'ers die regelmatig met acquisitie bezig zijn.

Locatie en investering

De training duurt een dagdeel en wordt in (regio) Rotterdam gegeven. De investering voor de training bedraagt € 139,- excl. btw.

Aanmelden

Je kunt je aanmelden via mail: info@karreman010.nl. Geef bij je inschrijving aan welke specifieke vragen je hebt. Hiermee stel ik een training samen waarin ook jouw vragen beantwoord worden.

Meer informatie?

Heb je nog vragen of wil je meer informatie? Neem dan contact met me op via 06- 28 25 01 17 of info@karreman010.nl .